



PALMER GRUPPE

Die Palmer / NEA-Unternehmensgruppe hat sich erfolgreich als Beratungsunternehmen und Prozessdienstleister für Unternehmen aus der Versorgungs- und Wohnungswirtschaft am Markt positioniert. Mit über 300 Mitarbeitern arbeiten wir an der technischen und prozessualen Umsetzung der Energiewende in Deutschland.

Unsere qualifizierten Mitarbeiter, Kundenorientierung und langjährige Branchenerfahrung prägen den Erfolg unserer Firmen. Werden Sie Teil unseres Erfolges und tragen Sie mit Ihrem Know-how und Engagement zur positiven Entwicklung unseres Unternehmens bei!

Vertriebsprofi (m/w)

im Außendienst für die Energiewirtschaft – zur Verstärkung unseres Teams für unsere Unternehmensgruppe bundesweit.

UNSER ANGEBOT	IHRE AUFGABEN	IHR PROFIL
sehr interessante Tätigkeiten im Zukunftsthema Energiewende mit spannenden Entwicklungschancen	Auf- und Ausbau weiterer Vertriebskanäle sowie Weiterentwicklung der Vertriebsstrategie	erfolgreich abgeschlossenes Studium oder vergleichbare Qualifikationen
aktive Mitgestaltungsmöglichkeiten in einem stark wachstumsorientierten Dienstleistungsunternehmen	Etablierung einer auf Wachstum ausgerichteten Vertriebssteuerung mit klar ausgeprägter Ziel- und Ergebnisorientierung	einschlägige Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise in der Energiewirtschaft
unternehmerischer Freiraum zur Entwicklung neuer Lösungen und innovativer Ideen	Bundesweiter Vertrieb des gesamten Produkt- und Dienstleistungsportfolios der Unternehmensgruppe	hohes Engagement und Eigeninitiative, hohes Maß an Selbstständigkeit, Durchsetzungsstärke, Selbstorganisation und Zielorientierung Verhandlungsgeschick und Abschlussicherheit
umfangreiche Einarbeitung sowie konsequente interne und externe Weiterqualifizierung	Angebotserstellung und Bearbeitung von Ausschreibungen	überzeugendes betriebswirtschaftliches Fachwissen und ausgeprägtes energiewirtschaftliches Know-how rasche Auffassungsgabe komplexer Prozesse
gute leistungsgerechte Vergütung	aktive Mitarbeit bei der strategischen Ausrichtung des Gesamtunternehmens	Höchstmaß an Flexibilität
unbefristetes Vollzeitbeschäftigungsverhältnis	Vertriebsplanung und -umsetzung sowie Vertriebscontrolling und -reporting	sehr gute MS Office Kenntnisse
		ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeiten sowie Präsentationsicherheit
		Führerscheinklasse B und 100% Reisebereitschaft

Ihr Kontakt zu uns:
Ihre aussagekräftige Bewerbung schicken Sie uns bitte per E-Mail an:
personal@nea-gmbh.com